

**Визит делегации предпринимателей из Германии в рамках экспортной инициативы
«Энергоэффективность в промышленности»
Список участников
Астана, 23–27 ноября 2015 г.**

№	Участник/ фирма	Профиль	Цель визита
1	<p>ETW Energietechnik GmbH Ferdinand-Zeppelin-Strasse 19 D-47445 Moers Telefon +49 2841 9990 Telefax +49 2841 9206 szabo@etw-energie.de www.etw-energie.de</p> <p>Alexander Szabo (Александр Шабо) Менеджер по сбыту</p> <p>Sergey Fedulov (Сергей Федулов) Региональный представитель</p>	<p>Компания ETW занимается разработкой и производством энергетических установок с 1997 года. ETW специализируется на изготовлении теплоэлектроцентралей. Качество производства и услуг, технические новшества и внимание к клиенту позволили нам занять важное место на рынке автономного энергетического оборудования. Нашими клиентами являются крупные поставщики электроэнергии, аграрные комплексы, коммуны и промышленные предприятия различных отраслей.</p> <p>Оборудование всегда должно обеспечивать экологически чистое и эффективное энергоснабжение. Высококвалифицированные сотрудники, "ноу-хау" и многолетний опыт - это основа разработок по использованию регенеративного и минерального топлива, такого, как биогаз, газ из органических отходов, очищенный газ, природный газ, метан и др. Наши клиенты ценят надежность поставок, высокое качество продукции и сервис компании. Являясь средним семейным предприятием, мы несем высокую социальную ответственность перед своими клиентами и сотрудниками.</p> <p>Технология контроля качества компании ETW с мая 2005 года сертифицирована по стандарту DIN ISO 9001. Разработка конструкций выполняется с помощью программ САПР в трехмерном изображении, а изменения и внедрение особых пожеланий возможны еще на стадии планирования.</p> <p>Спектр продукции ETW: - Теплоэлектроцентрали - Биометановые установки - Силовые агрегаты</p>	<p>Фирма заинтересована в установлении деловых контактов с казахстанскими компаниями, специализирующимися в производстве отопительного оборудования или других производственных линий. Также фирма заинтересована в установлении контактов с фирмами, имеющими опыт работы в области моторов (также дизельных). Также интерес представляют, в случае наличия, конечные потребители, клиенты из области промышленности, где есть потребность в больших количествах энергии и теплоснабжения (также тепло для технологических нужд, пар и термальное масло).</p>
2	<p>HTT energy GmbH Fuellenbruchstr. 183 D-32051 Herford Tel.: 0522138563 Fax: 052138512 E-Mail: sales@htt.de www.htt.de</p> <p>Thorsten Stahlberg (Торстен Штальберг) Менеджер по сбыту</p> <p>Oleksandr Sushchenko</p>	<p>Компания HTT - это надежный партнер в области обеспечения процессов теплом, термомасляных систем, рекуперации тепла и модернизации установок. Специально разработанные котлы и установки HTT решают любую проблему по обеспечению процессов теплом. При этом они гибки в применении, индивидуальны в разработке, экологичны и экономичны.</p> <p>HTT поставляет энергоэффективные решения для обогрева или охлаждения. Идет ли речь о больших установках или "под ключ" для быстрого ввода в эксплуатацию, о новых установках или модернизации старых: современное темпирование процессов, как его понимает и предлагает HTT, дает большое количество возможностей. Мы соединяем энергоэффективность с высокой эксплуатационной готовностью установки и безопасностью процесса. Наше оборудование точно отвечает</p>	<p>Компания заинтересована в установлении деловых контактов с казахстанскими партнерами по дистрибуции и сервису для HTT. Также компанию интересуют государственные программы поддержки бизнеса, налоговые требования касательно темы энергоэффективности. Также компания заинтересована в установлении контактов с предпринимателями из индустрии модернизации оборудования.</p> <p>Желаемые контакты:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Партнер по сбыту продукции. <p>Профильное требование: должен</p>

	<p>(Олександр Сушченко) Регіональний представитель</p>	<p>запросам клиентов, а главное, прежде всего, - длительный жизненный цикл. Благодаря наличию собственных обширных производственных площадей, НТТ контролирует всю производственную линию. Это - гарантия единственного в своем роде надежного проектирования, точного изготовления и своевременно осуществляемой поставки. При этом весь поток материалов и все применяемые в изготовлении элементы подлежат непрерывной проверке качества. Маленькие или большие котлы, внутри страны или по всему миру: НТТ в любом случае добивается лучших технических показателей.</p> <p>Компания НТТ известна в области получения тепла для обогрева процессов с помощью термомасляных технологий с 1967 года. На сегодняшний день компания поставила более 11.000 установок по всему миру: термомасляные топочные котлы, электродкотлы, темперирующие установки, комбинированные нагреватели-кулеры-чилеры, утилизационные системы, парогенераторы – все это от маленькой лабораторной установки до комплексного реакторного темперирования. Все основные компоненты термического аппаратостроения входят в программу поставки НТТ.</p> <p>Развивая нашу компанию, мы ставим перед собой единственную цель: повышение энергоэффективности, экономичности и качества Ваших процессов и продуктов. На базе опыта десятков лет и достаточно частых революционных идей наша команда инженеров вырабатывает системы и решения, точно удовлетворяющие специфическим требованиям каждой отрасли.</p> <p>Спектр продукции НТТ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • топочные котлы • электрические котлы • комбинированные нагреватели-кулеры-чилеры • системы рекуперации тепла • модернизация установок <p>Торговый оборот компании за 2012 и 2013 гг. составил около 10 млн. евро. В области возобновляемых источников энергии компания задействована с 1967 года. За это время компания занималась различными видами деятельности от регенерации тепла выхлопных газов, энергетической оптимизации в химии, производстве центрального отопления из неиспользованных выхлопных газов до производства электроэнергии на больших солнечных электростанциях в Испании. Компания обладает технической лицензией для поставки продукции в Казахстан. Для продажи продукции компании в РК необходим сертификат Таможенного Союза.</p>	<p>иметь твердые позиции на рынке, быть по возможности из области, где требуются процессы тепла. Это может быть фирма, занимающаяся производством насосов, теплообменников, паровых котлов. Это может быть сервисный партнер из области установок котельных, насосов или трубопроводов.</p> <p>2. Предприниматель/производитель. Профильное требование: С постоянной необходимостью в процессах тепла, модернизации существующих установок для увеличения энергоэффективности из отраслей производства продуктов питания, химической и фармацевтической промышленности, производства бумаги, искусственных материалов, переработки дерева, пекарни, возобновляемые источники энергии.</p> <p>3. Монтажные фирмы. Профильное требование: фирма, которая может осуществить монтаж трубопровода для НТТ согласно нормам РК и ЕС.</p> <p>4. Студент/ка: Профильное требование: для дальнейшего анализа рынка, поддержка/поиска дистрибьютеров, маркетинга и т.д.</p>
--	--	--	--

<p>3</p>	<p>Sommer energy GmbH Hauptstr. 52 D-37355 Deuna Tel.: (03 60 76) 41 02 49 Fax: (03 60 76) 41 81 39 k.sommer@bhkw-sommer.de www.bhkw-sommer.de</p> <p>Klaus Sommer (Клаус Зоммер) Управляющий директор</p>	<p>ОЕКО Sommer – компания, занимающаяся решением децентрализованного энергоснабжения. Наши газовые блочные теплоцентрали работают по принципу «сила-тепло-сцепление». Они достигают степени эффективности до 90%. Мы изготавливаем газовые блочные теплоцентрали для самых разных требований и направлений. Сотрудники компании имеют 20-летний профессиональный опыт. Наши газовые блочные теплоцентрали имеют диапазон производительности от 8 до 500 кВт. Снижение эксплуатационных затрат, экономия энергии и забота об окружающей среде являются основными задачами, стоящими перед нашей компанией. Решая данные задачи, компания предлагает инновационное энергоэффективное оборудование: конденсационную отопительную технику, позволяющую максимально использовать энергию сжигаемого топлива, сокращая при этом расходы на отопление и горячее водоснабжение, а также оборудование, работающее на возобновляемых (альтернативных) источниках энергии - тепловые насосы, солнечные коллекторы, котлы на древесном топливе.</p>	<p>Фирма заинтересована в установлении деловых контактов с казахстанскими партнерами, специализирующимися в данной отрасли, а также проектными организациями.</p> <p>Компания заинтересована также в установлении деловых контактов с дистрибьютерами.</p>
<p>4</p>	<p>Younicos AG Am Studio 16 D-12489 Berlin Tel: +49 30 818 79 9010 Fax: +49 30 818 79 9000 mail@younicos.com www.younicos.com</p> <p>Ulrik Schoeneberg (Ульрик Шонеберг) Консультант</p>	<p>Компания Younicos является мировым лидером по созданию smart-решений по аккумулированию энергии в сети и отдельных накопителях. Клиенты компании выигрывают благодаря технической экспертизе, коммерческому ноу-хау и многолетнему опыту компании. Компания Younicos установила более 20 аккумулирующих электростанций общей мощностью почти 100 мегаватт по всему миру. Основные компетенции компании Younicos в объединении различных аккумулирующих технологий и силовых электронных устройств с помощью высокотехнологичного программного обеспечения, а также интеграции накопительных систем в соединительные сети и островные ответвления. Аккумулирующие электростанции компании предлагают более 20 различных энергетических процессов, гарантирующие надежное, стабильное и эффективное энергоснабжение. Компания отвечает потребностям клиентов и поставляет все - от самого современного программного обеспечения, оптимального, сформированного под ключ аккумуляторного парка до «складирования энергии как услугу». Таким образом, компания гарантирует, что их аккумуляторы способствуют достижению максимального дохода в хозяйственной деятельности клиентов. Компания Younicos использует аккумулирующие технологии, максимально подходящие для решения различных задач клиента. На данный момент предлагаются три особо надежные, устойчивые, стабильные и экономически эффективные накопительные технологии,</p>	<p>Фирма заинтересована в установлении деловых контактов для сбыта своей продукции на рынке Казахстана.</p> <p>Компания ищет сильного дистрибьютора или представителя, который имеет контакты в данной отрасли.</p>

		<p>которые комбинируются в гибридные аккумуляторы.</p>	
<p>5</p>	<p>Zehnder Group Deutschland GmbH Almweg 34 D-77933 Lahr Tel.: +497821586421 Fax: +497821586406 E-Mail: waldemar.kramer@zehndergroup.com www.international.zehnder-systems.com</p> <p>Waldemar Kramer (Вальдемар Крамер) Менеджер по работе с клиентами в СНГ</p>	<p>Zehnder Group – мировой лидер в области производства приборов отопления высокого класса. Концерн имеет более чем 80-летний опыт в производстве радиаторов, изготавливаемых серийно и под заказ по индивидуальным размерам, предоставленным клиентом. Также в сферу компетенции Zehnder входит производство потолочных панелей отопления и охлаждения и систем вентиляции с рекуперацией тепла Zehnder Comfosystems.</p> <p>В 1930 году компания Zehnder зарегистрировала патент, которому было суждено произвести революцию в отопительных технологиях: появился первый стальной трубчатый радиатор — Zehnder Charleston. На сегодняшний день существует много похожих отопительных приборов, функционирующих по такому же принципу, но оригинальным продуктом является именно Zehnder Charleston.</p> <p>Компания Zehnder, чья история насчитывает более 100 лет, гарантирует качество «Made in Germany». Занимаясь более 75 лет отоплением и климатом, Zehnder производит высококачественные, инновационные продукты. Выбирая отопительные приборы марки Zehnder, Вы получаете многолетний опыт, авторитетность сильной торговой марки и надежного партнера.</p> <p>Компания задействована в следующих отраслях – дома с низким потреблением энергии/ «пассивные дома»; энергоэффективные отопительные системы; регенерация тепла.</p> <p>Сфера деятельности – производство и сбыт.</p> <p>Уникальными торговыми предложениями продукции компании являются:</p> <ul style="list-style-type: none"> - комплексный поставщик - изготовление по индивидуальным размерам - долгосрочный опыт, поддержка партнеров на местах - запатентованные теплообменники - клиентоориентированный сервис <p>Товарооборот компании в области энергоэффективности в 2012 и 2013 гг. составил около 40 млн. евро.</p> <p>Деятельность в области энергоэффективности началась в 1952 г. с производства потолочных панелей отопления и охлаждения и в 2001 г. с производства систем вентиляции с рекуперацией тепла.</p> <p>Компания предполагает активную деятельность в Казахстане, Украине, Азербайджане, Грузии, Армении, Туркменистане.</p> <p>Основной акцент компания делает на экспорте в Казахстан следующей продукции - потолочные панели отопления и охлаждения, системы вентиляции с рекуперацией тепла, радиаторы, дизайн-радиаторы.</p> <p>Продукция компании требует сертификации (сертификат ЕАЭС).</p>	<p>Компания Zehnder использует различную стратегию по сбыту продукции по всему миру – в кооперации с местными партнерами-дистрибьютерами, прямые поставки, а также основание дочерних компаний.</p> <p>Компания заинтересована в казахстанском рынке, который демонстрирует интенсивный рост и потенциал к увеличению торгового оборота.</p> <p>Фирма заинтересована в установлении деловых контактов с казахстанскими предприятиями, специализирующиеся в продажах оборудования данной отрасли, в установлении контактов с клиентами, в обмене информацией о продукции компании, а также о новых проектах, где могут быть внедрены продукты компании.</p> <p>Заинтересованы в партерах из следующих сфер деятельности – предприниматели, консалтинг, проектная разработка, архитекторы, дистрибьютеры.</p> <p>Желаемые контакты:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Собственник/разработчик/ разработчик проектов. Профильное требование: специалист, принимающий решения по установке систем отопления и кондиционирования. 2. Государственные организации/ Профильное требование: компетентные за экономии энергии или государственные закупки 3. Проектировщики, архитекторы/ Профильное требование: государственные и негосударственные организации или государственные сертифицирующие организации 4. Партнеры по дистрибуции/ Профильное требование: независимый консультант/продавец из области SHK